

もはや、安売りで儲かることはない

原価＋必要利鞘では儲けは残らない

価格は商品特性の一つに過ぎない

高いから良いモノと考える人も少なくない

「安くすれば売れる」という時代は終わりました。価格を戦略的に捉えることで、売上も利益も大きく伸びる事をご存知ですか？価格は商品特性の一つに過ぎません。同じモノ・サービスでも所得階層によって認識は違います。価格が高いから「良い」と思い込むウェブレ効果を活用して利益を上げている企業もあります。最新の行動経済学理論をベースにした価格戦略を学ぶことで本当の意味で「儲かる企業」に変われます。消費税率引き上げと軽減税率導入に向けて、飲食業、サービス業、小売業、製造業、建築・建設業等、全ての業種に適合するセミナーです。

消費税軽減税率対策窓口相談等事業

主催：宇治商工会議所 中小企業相談所 商業部会・観光部会・金融部会

受講無料

# 伸びる、儲かる、店と会社の 価格戦略セミナー

～消費増税 10%の衝撃を打ち破る 確かな価格戦略で今から対策～



【講師プロフィール】大木 ヒロシ 氏

ジャイロ総合コンサルティング株式会社 取締役顧問

タブロイド紙の記者を経て実業にはいる。複数の企業を立ち上げた経験を元にセミナーおよびコンサルティングを業務とするジャイロ総合コンサルティングを立ち上げる。年間の講演回数は200回を超える超人気講師。中小企業大学校講師・日本商業コンサルタント協会専務理事・日本コミュニケーション検定委員。著書多数「儲けの神様」と言う人も！

【内容】

- 消費増税 10%の影響
- 消費税の仕組み(基本)
- 増税と価格戦略の関係
- 安易な値下げはNG
- 適応型プライシングで売上も利益も上がる
- 価格シグナルを活かし売上をアップする
- 10円下げて、粗利と売上を大幅アップ 他

■日時 令和元年7月24日(水)14:00～16:00

■場所 宇治市産業会館 1階 多目的ホール

■定員 50名(先着順)

■申込 下記申込用紙に必要事項ご記入のうえFAX又はTELにてお申込下さい。  
宇治商工会議所・中小企業相談所 TEL 0774-23-3101 FAX 0774-24-6930

宇治商工会議所 行 (FAX 0774-24-6930) ※切らずにこのまま送信して下さい。

「伸びる、儲かる、店と会社の価格戦略セミナー」受講申込書

|      |                |      |
|------|----------------|------|
| 事業所名 | [TEL]<br>[FAX] | 受講者名 |
| 所在地  | 〒 -            |      |

\*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。\*3名以上のお申込みは本紙をコピーしてお使いください。