

販売促進セミナー

100円のポテチどうすれば5000円で売れるのか？
自らの体験から生まれた販促著書6冊を持つ講師が伝授！

お金をかけずに頭をひねって売り上げを伸ばす！ 仕掛けて儲ける！販促術



お客様の「目と耳」に訴えるだけで売上が伸びる！
お客様がついで買いをしてしまう…など販促術満載

売上が伸びずに悩んでいる方、販促したいけど予算
が取れない方、価格競争に巻き込まれている方
ぜひご参加ください！

中小商店が価格競争に加わってしまえば、後は苦しみ
が待っているだけです。値引きをする前に、お金をかけずに
利益を上げる方法を考えてみませんか。「狙って儲かる！
販促企画屋」として、数々の中小商店の販促活動をサポート
している講師が、また来なくなる仕掛けやお客様の心情に
ぐぐっと来る演出など、簡単にできる販促術を伝授します。



まきや さねゆき
講師 眞喜屋 実行氏

株式会社はびつく 代表取締役
しかける販促マン

1978年生まれ。横浜国立大学卒業
後、食品スーパーオーケー(株)、飲食業中
心のコンサルティング会社の(株)リンク
ワンにてマネージャー職を歴任し独立。
現在、お店や会社の販促指導と共に、
団体等のセミナー講師として活躍中。
各種専門誌等の寄稿も多く、販促ネタ
1800個超、メルマガは750回を超える。
【著書】「クチコミ販促35のスイッチ」「リ
ピーターをつく35のスイッチ」他多数。

【講座内容】

- クチコミは「運」ではない、「仕掛け」だ！
- わずか4ヶ月間で集客140%！焼鳥屋さんのマンガつきかわら版
- リピート率を3割アップさせた「アナログなのに新型スタンプカード」
- 8割のお客さまが注文！お客さまが客を呼ぶ看板メニューの秘密
- お客さまの注目を集める「おいがっお 秘密の5番だし」の法則
- お客さまをリピーターにする！「7つの記憶」を残せ
- たった1文字で反応率が1.6倍！？魔法の1文字 など

日時 平成28年12月5日(月) 午後2時～4時

会場 宇治商工会議所 3階 大会議室

申込み 下記申込書に必要事項を記入の上、久御山町商工会宛に
FAXでお申込ください。

主催 宇城久区域商工会議所・商工会広域連携協議会

宇治商工会議所 TEL0774-23-3101 FAX0774-24-6930

城陽商工会議所 TEL0774-52-6866 FAX0774-52-6769

久御山町商工会 TEL075-631-6518 FAX075-631-6750

受講
無料

* 切らずにFAXしてください。

「仕掛けて儲ける！販促術」受講申込書

申込： 月 日

(久御山町商工会行き) FAX:075-631-6750

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名	所属団体を○で囲んでください。 宇治 ・ 城陽 ・ 久御山町		

* ご記入頂きました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。* 3名からのお申し込みは本紙をコピーしてお使いください。